

Renouvellement Agrément : Opérateur 98/0010		
Liste des formations		
	<u>N° agréation actuel</u>	<u>Titre de la Formation</u>
Cycle séminaires HD	0010-0001-0023	Actualités en TVA
	0010-0001-0060	Actualités en Impôts sur les revenus
CVG	0010-0001-0110	Online Executive Master in Management
Gouvernance	0010-0001-0128	Qu'est qu'un CA : rôles, types et composition des conseils d'administration ?
	0010-0001-0129	Information financière : quelles sont les droits et les devoirs des administrateurs ?
	0010-0001-0130	Animer le CA : conduire une réunion et gérer les relations entre administrateurs
	0010-0001-0131	Quelles sont les responsabilités des administrateurs ?
	0010-0001-0132	Aspects légaux de la tenue du CA : quelles sont les droits et devoirs des administrateurs ?
	0010-0001-0133	L'outil financier au service du CA : décodage des éléments clés
	0010-0001-0135	L'administrateur et l'entreprise en difficulté
	0010-0001-0136	L'administrateur et la fiscalité
Parcours Finances	0010-0001-0140	Calcul et maîtrise des coûts
	0010-0001-0141	Maîtrisez les bases de l'analyse financière
	0010-0001-0138	Management de la performance
Parcours leadership,	0010-0001-0146	Parcours leadership
Parcours vendeur	0010-0001-0142	Parcours vendeur
MC en Intelligence stratégique	0010-0001-0137	Master class en Intelligence stratégique
Leader d'équipe	0010-0001-0139	Leader d'équipe, les essentiels du management
Médiation civile et commerciale	0010-0001-0108	Médiation civile et commerciale
Autres	0010-0001-0112	Description de fonction
	0010-0001-0123	Vente grâce à internet : Oui... mais comment ?
	0010-0001-0124	Bien référencer mon site web : par où commencer ?
	0010-0001-0125	Marketing opérationnel et marketing stratégique
	0010-0001-0126	Plan de communication
	0010-0001-0143	Les comptes annuels et l'image de votre entreprise
	0010-0001-0144	Manager par le confiance
	0010-0001-0151	(Re)découvrir le langage de la comptabilité
	0010-0001-0150	Réussir un recrutement
	0010-0001-0149	Évaluez vos collaborateurs pour les faire évoluer
	0010-0001-0148	Soyez plus efficace, communiquez mieux : essayez l'assertivité
	0010-0001-0147	Décuplez vos ventes
	0010-0001-0040	N'improvisez pas vos ventes par téléphone
	0010-0001-0145	Les techniques de vente par téléphone
	0010-0001-0152	Stratégie commerciale
	0010-0001-0153	Techniques spéciales pour mieux vendre ses produits, ses services, ses projets.
	0010-0001-0154	Le Management de proximité : comment animer, diriger et motiver son équipe
0010-0001-0155	Commercialisation de produits high-tech et innovants	
0010-0001-0156	Communication efficace	
0010-0001-0157	Négociez l'achat	
0010-0001-0158	Manager de vente	
0010-0001-0159	Optimisez vos qualités d'acheteur	